**Sección 9: Adquisiciones**

1. *Describa cómo el negocio o la franquicia está vinculada a la visión que usted describió en sección 2.*
2. *Investigue el mercado. Entreviste a otros franquiciados y competidores. Justifique que el mercado sea bastante fuerte para apoyar su adquisición.*
3. *Prepare un plan para la adquisición. El plan debe incluir lo siguiente:*

* *Una lista de los documentos y los registros que va a inspeccionar: los estados financieros, los registros de impuestos, las cuentas por pagar y cuentas por cobrar, el inventario, los registros de depósito en efectivo, etc.*
* *Una lista de profesionales que le ayudarán en el proceso: abogados, contadores, banqueros, etc.*
* *Un plan para verificar los ingresos por ventas de la compañía.*
* *Un repaso de licencias, permisos y certificaciones.*
* *Los avalúos profesionales de los activos de la compañía: bienes raíces, equipo, fondo de comercio y propiedad intelectual.*
* *Una cronología para la adquisición.*

1. *Describa la fuente de capital para la adquisición y la forma de la adquisición (las acciones en vez de los activos)*